

Lino[®]
leading innovation

22. – 23.5.2019

DSA **X**

10. Design & Sales
Automation Konferenz

Workshop Lino Prozess Automation

Entwicklung von flexiblen Software-Bausteinen zur Prozessautomation

Rüdiger Dehn



Lino[®]
leading innovation



Das Kleingedruckte

- Abteilungs- und Standortübergreifende Lösungen
- in bestehende Systemlandschaften integrierbar
- Es gibt nicht zwei Unternehmen, die unabhängig voneinander die gleichen Prozesse für ihre Geschäftstätigkeit entwickelt haben, obwohl sie in derselben Branche arbeiten
- Kunde und Lösungsanbieter müssen ein tieferes, gemeinsames Verständnis entwickeln für
 - die Vielfalt der Prozesse
 - das Zusammenspiel von Lösungen
 - mögliche Integrationsszenarien



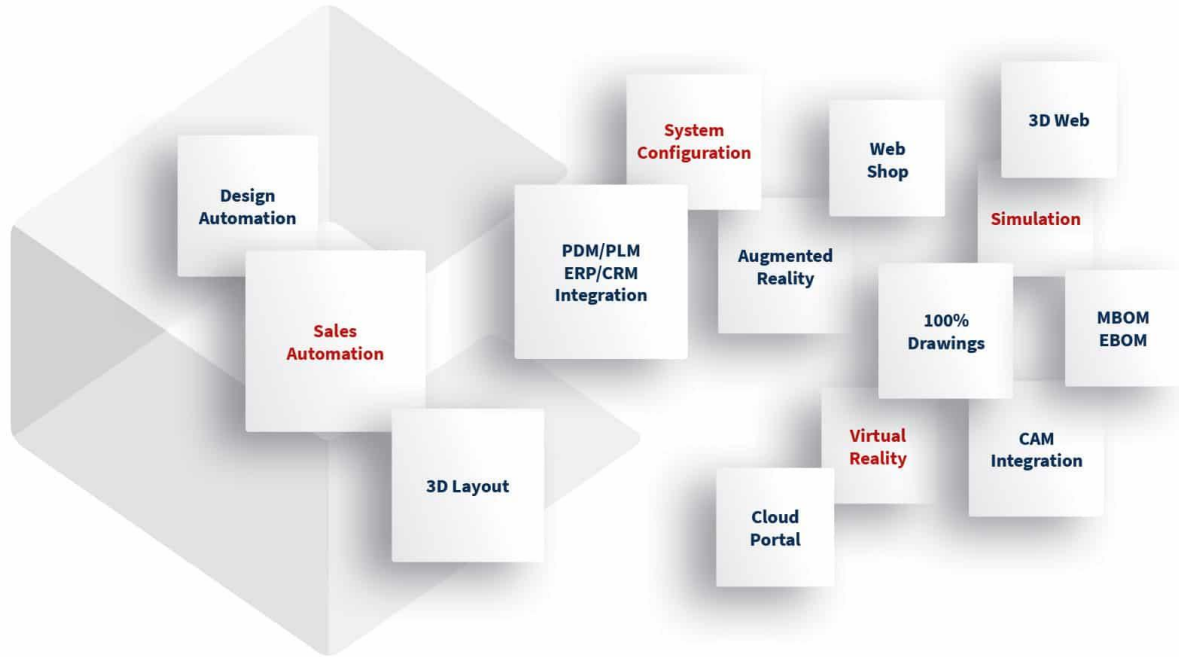
Agenda

- Heranführen
 - Ausgangssituation
 - Prozesse und Durchgängigkeit
 - Standardisierung (Software/Produkte/Systeme)
- Lösungsansatz
- Kundenebene/Systemebene/Technologieebene - Aus dem „Nähkästchen“
- Lino Sicht
- Gruppenarbeit
 - Vertriebsprozess
 - Konstruktionsprozess



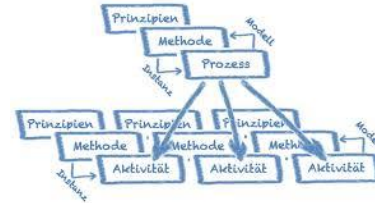
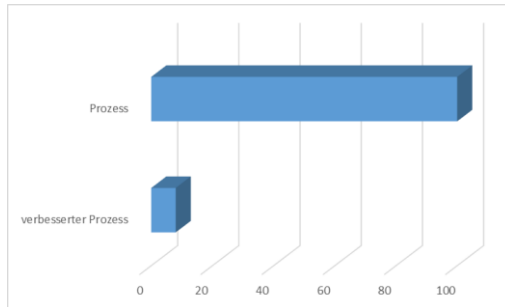
Ausgangssituation - Schlüsselfrage

- Wie passen die Lino Produkte zu den Kunden Prozessen? Zuordnung?

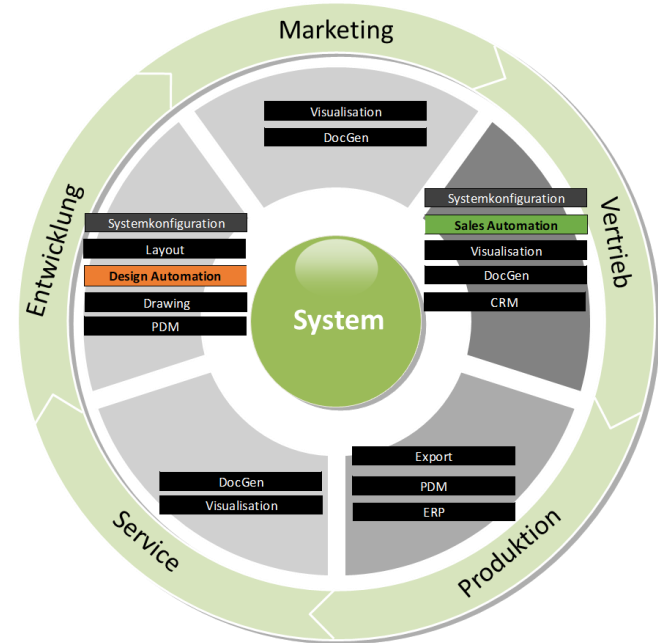
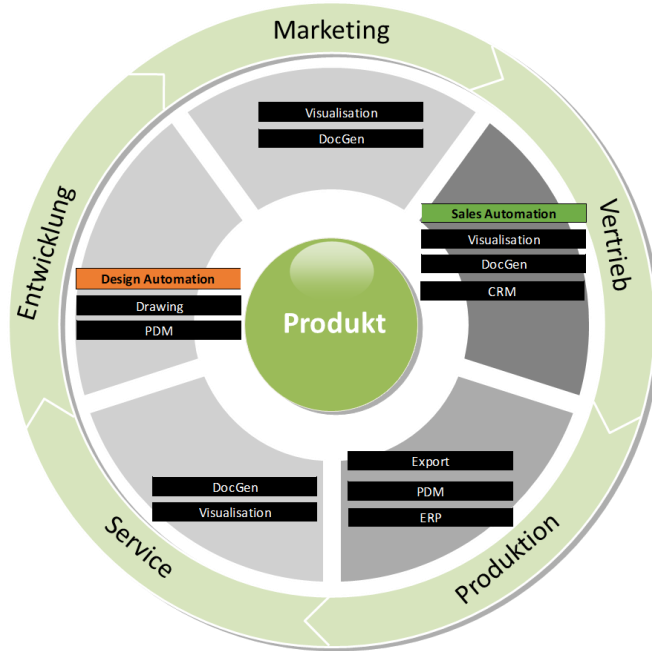


Prozesse und Durchgängigkeit

- Ist-Prozesse sollten allen bekannt sein ?????????
- Soll-Prozesse müssen definiert werden
- Prozesse müssen eingeübt und automatisiert werden



Ausgangssituation - Kundenprozesse



Standardisierung

- Wir haben die gleiche Problemstellung, wie unsere Kunden
 - Komplexität muss beherrschbar und pflegbar bleiben!
 - Wir können nicht 100 Personen zusätzlich einstellen!
- **Standardisierung ist und bleibt Chefsache!**
 - Geld und Ressourcen zur Verfügung stellen
 - Prioritäten setzen und im Tagesgeschäft beibehalten!



Lösungsansatz

- Flexiblen Software-Bausteine zur Prozessautomation, die möglichst beliebig kombiniert werden können.



Kundenebene

Kundenebene

Kundenanforderungen

Stakeholderanforderungen

Systemebene

Systemanforderungen

Systemarchitektur

Technologieebene

Softwareanforderungen

Softwarearchitektur



Kunden-Case Schubert

- ***Kundensteckbrief***
- ***Welche Produkte hat Schubert im Einsatz***
- ***Historie der Anschaffung***
- ***Was macht und will Schubert damit?***





D-Crailsheim



350 Mio. € Umsatz



1500 Mitarbeiter



Maschinenbau

Produkte

Lino 3D layout
TactonWorks Engineer
TactonWorks Studio
Tacton Configurator Studio
Tacton TCsite

Lino Configuration API
Lino System Configuration
Lino 3D web
Lino MR
Lino PDM pro



Dienstleistungen

Prozessberatung

Softwareschulungen

Lino 3D layout

TactonWorks Engineer

TactonWorks Studio

2014

2015

2016

Tacton TCsite

Lino Configuration API

Tacton Configurator Studio

Lino System Configuration

2017

2018

Lino 3D web

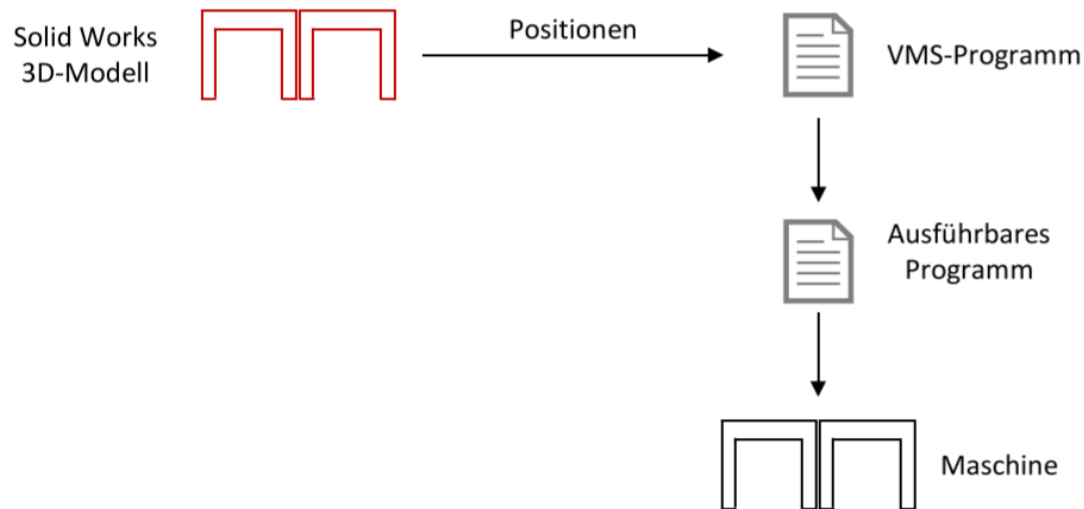
2019

Lino MR

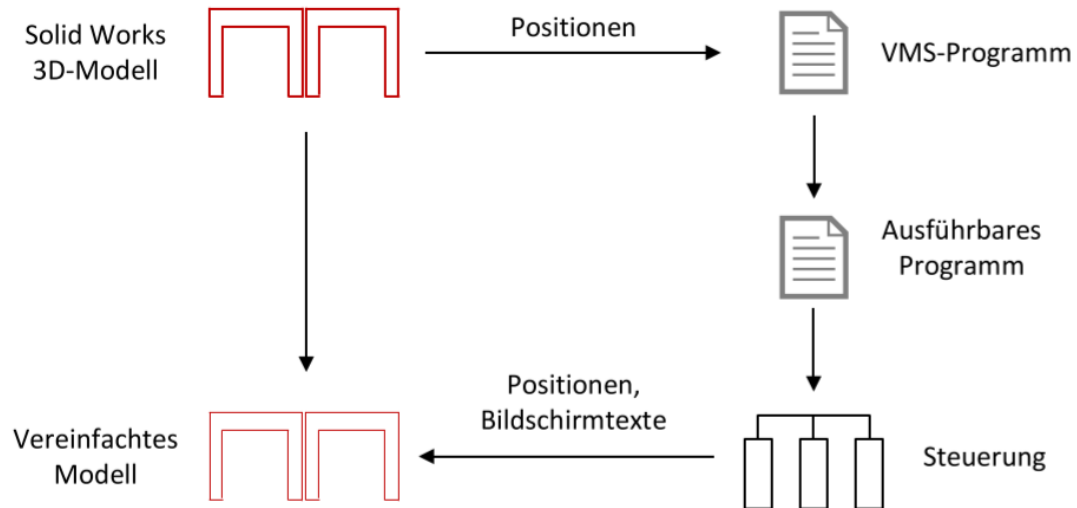
Lino PDM pro



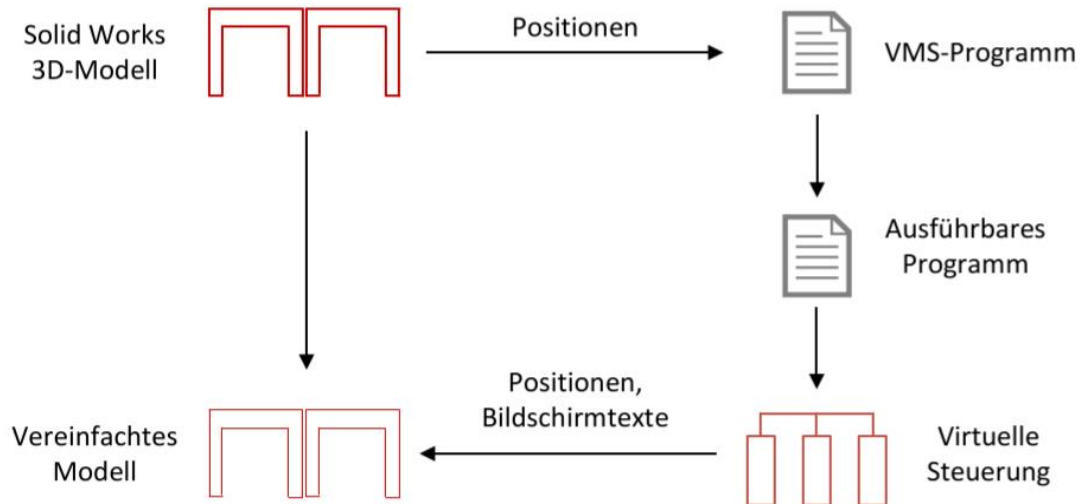
DIGITALER ZWILLING



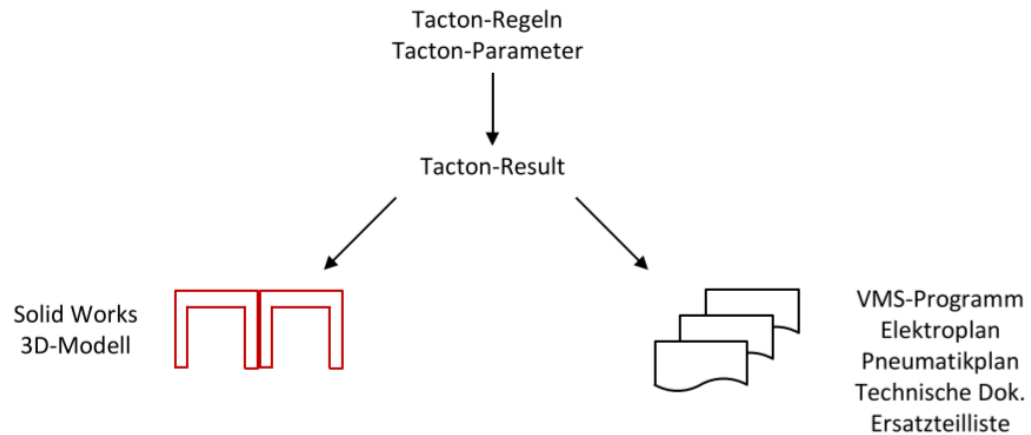
VIRTUELLE INBETRIEBNAHME



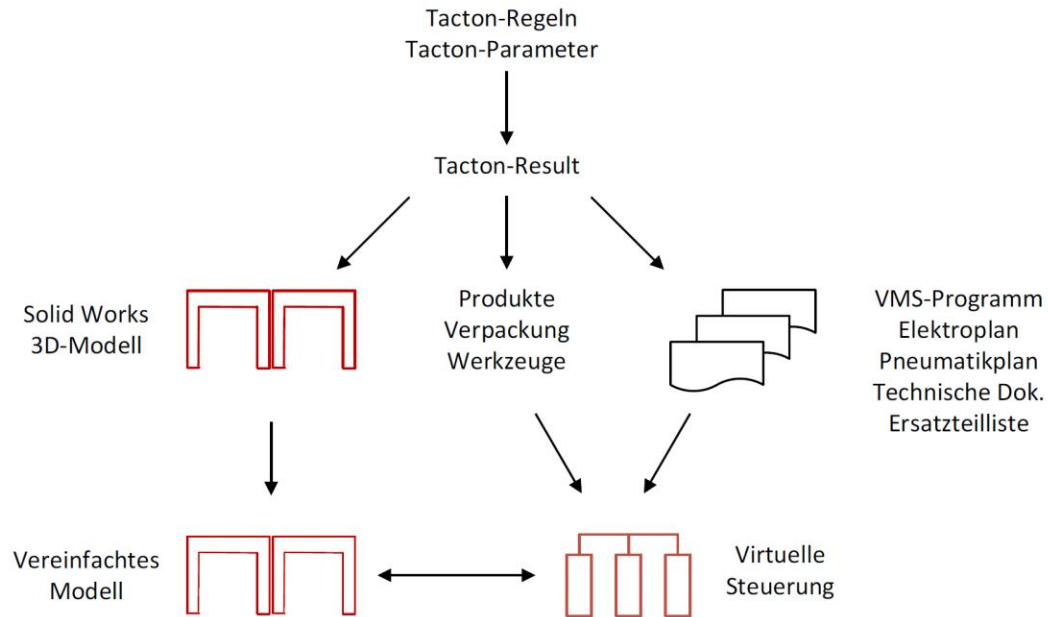
VIRTUELLE STEUERUNG



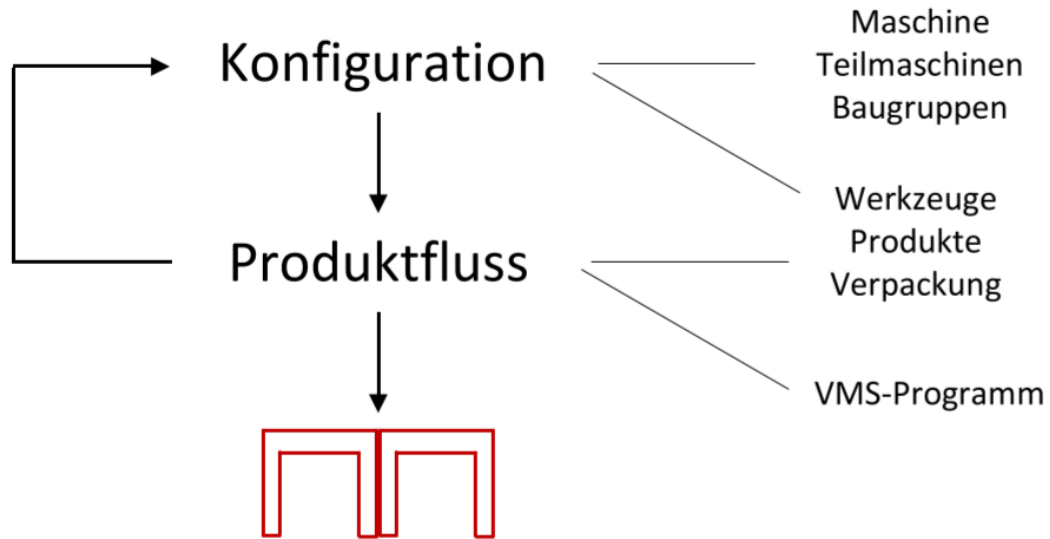
KONFIGURATOR



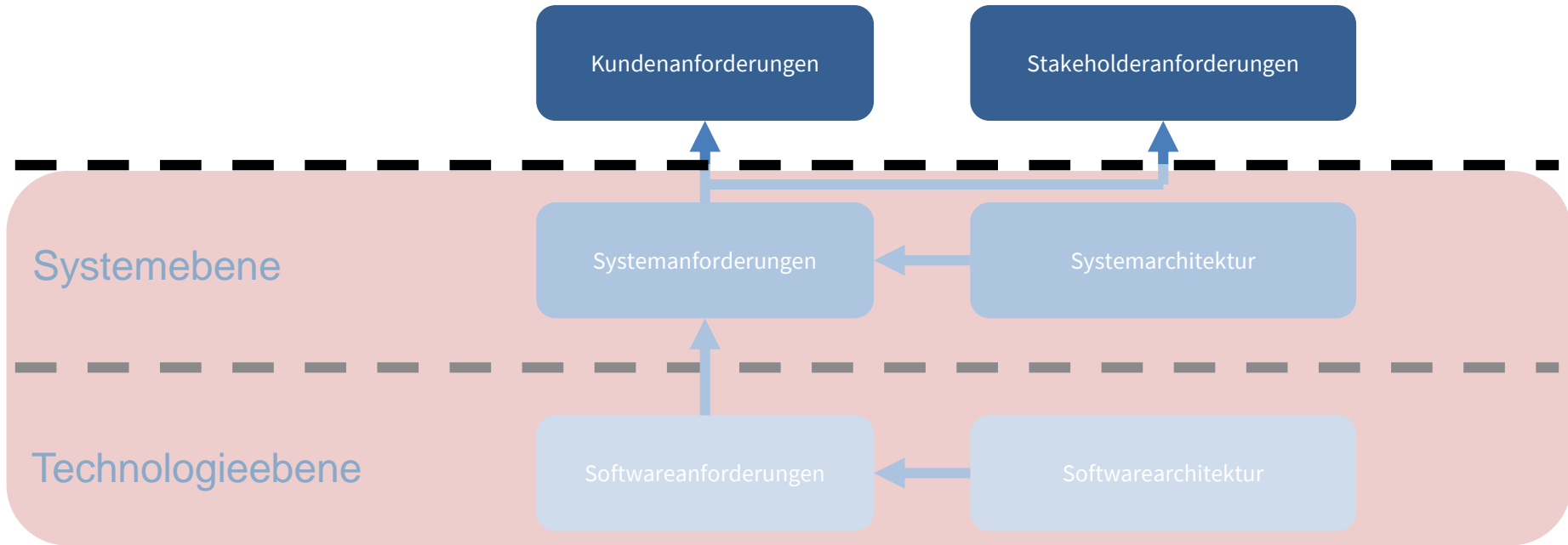
KONFIGURATOR / SIMULATION

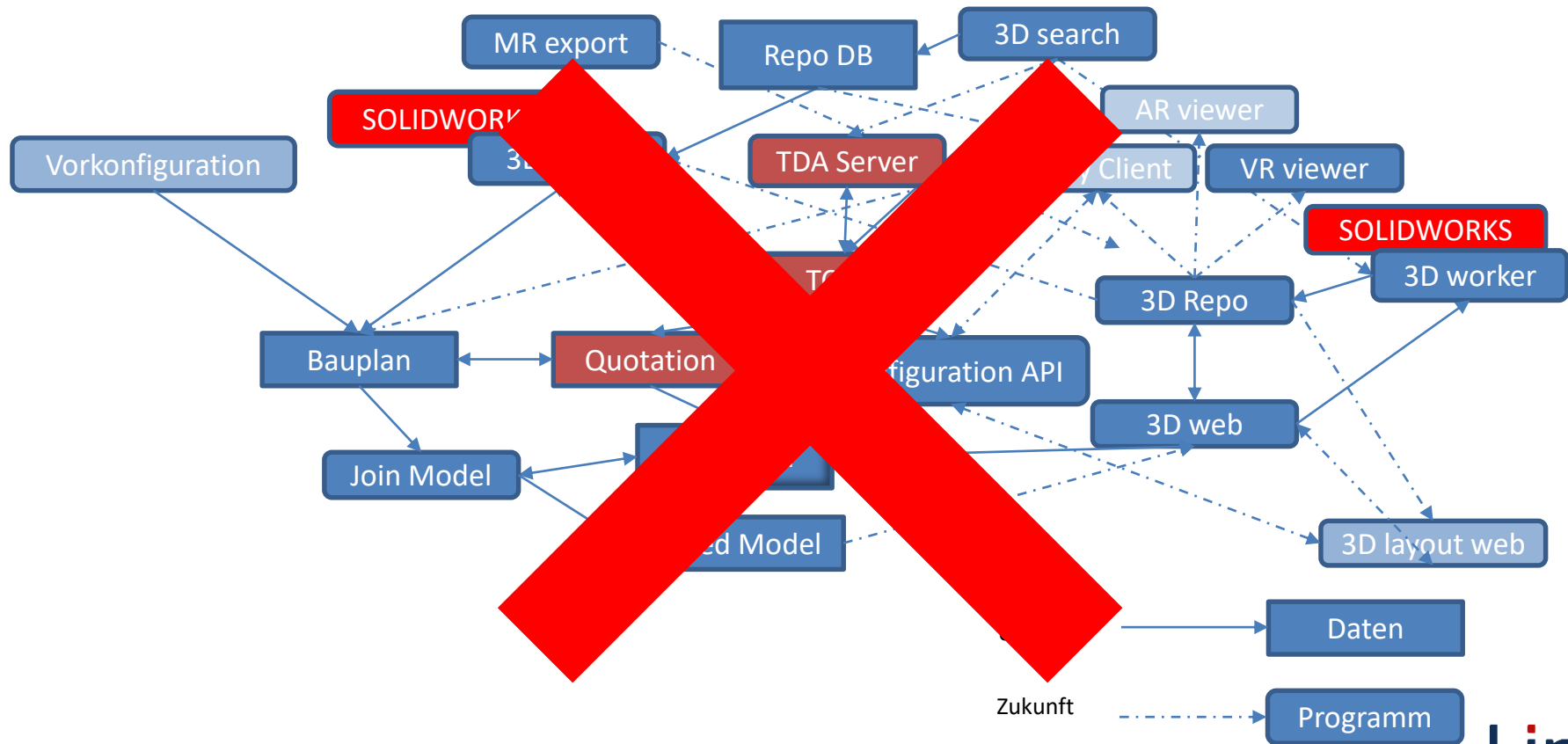


PROGRAMMIERSPRACHE PRODUKTFLUSS

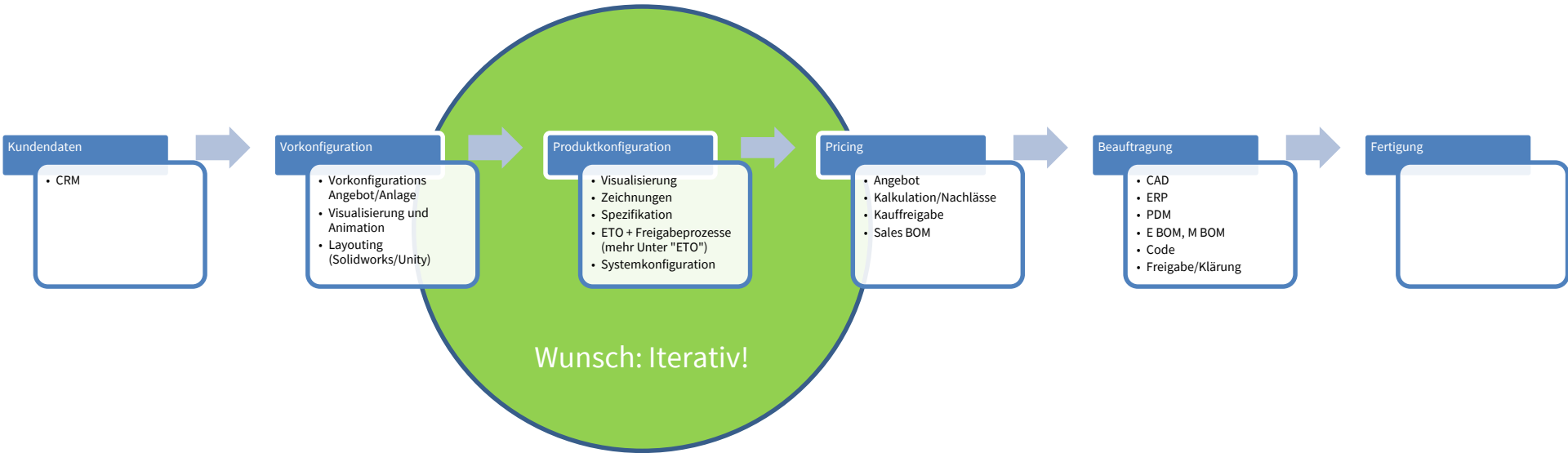


System und Technologieebene

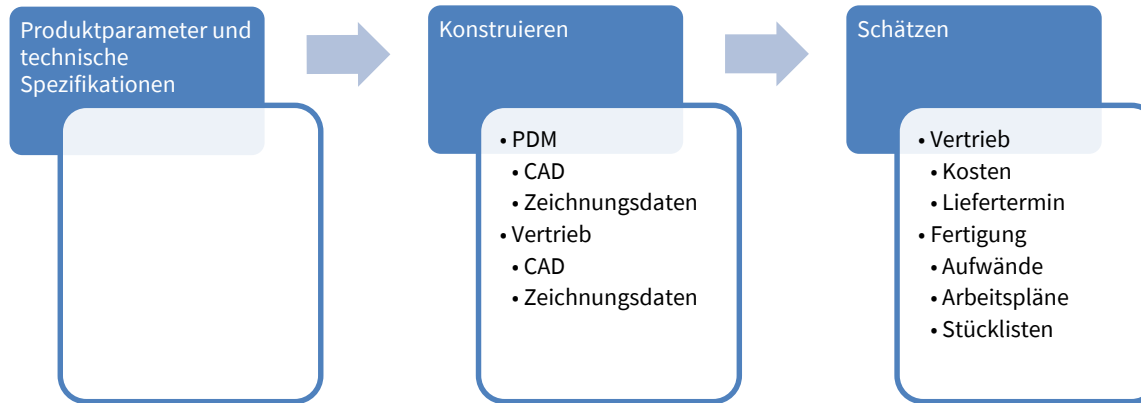




Lino Sicht – Kundenprozess? – Stammdaten vorhanden



Lino Sicht - ETO



Gruppenarbeit

- Standardprozess
- ETO Prozess
- Vertriebsprozess
- Konstruktionsprozess
- Marketingprozess
-



Vielen herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

