

Tacton CPQ

Die Herausforderung

Ineffiziente Vertriebsprozesse und Betriebsabläufe werden den steigenden Anforderungen der Kunden nicht gerecht: Sie gefährden den nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Unsere Lösung

Mit Tacton CPQ stellen Sie sicher, dass Sie Ihren Kunden das passende Produkt anbieten können. Wie? Indem Sie manuelle Abläufe automatisieren und fehleranfällige Prozesse abstellen.

Funktionen & Benefits



Bedarfsgerechte Verkaufsführung zur Erfassung aller Kundenanforderungen



Automatisierung fehleranfälliger manueller Prozesse



Erstellung hochwertiger, vollumfänglicher Angebotsunterlagen inklusive Stückliste



Beschleunigung der Vertriebsprozesse dank fehlerfreier & baubarer Produktkonfigurationen

Highlights

Tacton CPQ

- Constraints-basierte Konfigurator-Engine reduziert die Anzahl der Konfigurationsregeln
- Jederzeit fehlerfreie und baubare Konfigurationen
- Unterstützung komplexer Preisstrukturen



- Länder- und rollenspezifische Angebote
- Visuelle 3D-Konfiguration in Echtzeit
- Sofort einsetzbare Integrationen für CRM, ERP oder E-Commerce Systeme



Tacton CPQ

Spezifikationen

- Constraints-basierte Konfigurator-Engine
- Findet immer das optimale Produkt für die Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden
- Hochskalierbare, hochperformante Lösung für komplexe Modelle und hohe Benutzerlast
- Validierung des gesamten Lösungsraums

Preiskalkulation

- Unterstützung komplexer Preisstrukturen
- Verwaltung von Preislisten und Währungen
- Berücksichtigung verschiedener Faktoren wie Steuern, Lieferkosten etc.

Angebotserstellung

- Automatische Generierung von Angeboten inkl. Produktdatenblätter, Handbücher, Stücklisten und Ersatzteil-Listen
- Export als Word-, Excel- oder PDF-Datei

Visuelle Konfiguration

- Interaktive visuelle 3D-Konfiguration in Echtzeit

Omnichannel-Vertrieb

- Mehrsprachigkeit
- Optimiert für Direktvertrieb, Partner und/oder Händlernetz sowie Online-Kanäle

- Webbasierte Customer Self-Service-Portale

Betrieb

- Definierbare Geschäftsabläufe (Workflows) und Datenverwaltung (z.B. Organisationsstruktur)
- Trennung von Produktdaten, Produktstrukturen und Konfigurationsregeln
- Support durch erfahrene Mitarbeiter

Integrationen

- CRM (z.B. Salesforce[®], SAP CRM und MS Dynamics)
- ERP (z.B. SAP ECC, Microsoft Dynamics und Oracle)
- PLM (z.B. Siemens PLM, Enovia PLM und Windchill)

Design Automation

- Solidworks[®], Autodesk[®] Inventor[®] und Creo

Editionen

- Starter, Enterprise, Enterprise + Hosting & unterstützte Browser
- Chrome, Internet Explorer 9-11, Edge, Firefox & Safari

Mobile App verfügbar für iOS



Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Sprechen Sie uns an. Wir beraten Sie gerne unter
Tel. +49 [6131] 32 785 10 oder info@lino.de.

Lino[®]

Lino GmbH
Große Bleiche 15
55116 Mainz
www.lino.de

tacton 

AUTODESK
Authorized Developer
Microsoft Partner
Gold Application Development

